



Brother er
"at your side"
- hele veien

*Hos Brother har vi fokus på kunden i alt hva vi gjør.
Vår misjon er å forutse og imøtekomme kundenes behov og
overgå deres forventninger. Vi vil alltid være "at your side".*

Når du kjøper et Brother produkt følger det med en rekke fordeler – både for deg og for dine kunder:

- **Norsk forhandlersupport**, som holder til i Oslo.
- Gi dine kunder et **miljøriktig valg**. Mange av Brother sine produkter er Svanemerket.
- Original **rekvisita av høy kvalitet**, så skriveren yter optimalt.
- Tonere og blekkpatroner kan sluttkunden kostnadsfritt sende i retur til Brother for **gjenbruk**.
Les mer på brother.no/miljo
- Tilby dine kunder **3 års garanti og SWAP-service**. Kunden skal selv registrere sitt produkt på Brother sin nettside for at garantien skal tre i kraft*. Les mere på brother.no/garanti
- **Kostnadsfri norsktalende sluttkundesupport** i hele produktets levetid*.
- Robuste og veldesignede **produkter med forskjellige funksjoner** som er målrettet til kundenes behov, f.eks. skann til søkbar/sikker PDF, sikkert print og innebygget NFC-leser – avhengig av modell.

Les våre kundecaser og få inspirasjon til kundetyper og bransjer: brother.no/case

*På mange av våre Brother maskiner tilbyr vi utvidet garanti. Betingelsene er at maskinen blir registrert senest 60 dager fra kjøpsdato, og at det utelukkende er brukt original rekvisita.